Escola
Enoturisme
Catalunya

La Borsa de Treball de l'Escola d'Enoturisme publica totes les seves ofertes a la seva pàgina web.
https://escolaenoturisme.vilafranca.cat/

Per poder accedir a les nostres ofertes omple el formulari que pots linkar a cada una d'elles a través del nom de l'oferta.

OFERTES VIGENTS - 30/10/2026

COMERCIAL- PENEDÈS (57 / 26)

Funciones principales:

- Prospección y desarrollo de negocio: identificar y contactar a posibles clientes (bodegas, cooperativas, fabricantes de vinos, proveedores de insumos), y convertir oportunidades en ventas
- Presentación y demostración de productos: explicar características técnicas, beneficios y aplicaciones de depósitos (acero inoxidable, reactores, capacidad), cintas transportadoras, líneas de manipulación y automatización; realizar demostraciones cuando sea necesario.
- Elaboración de ofertas y negociación: preparar presupuestos, negociar condiciones comerciales, plazos de entrega, garantías y servicios postventa.
- Gestión de proyectos y selección de soluciones: asesorar sobre la mejor solución en función del tamaño, capacidad y objetivos del cliente; coordinar con ingeniería, producción y logística para la implementación.
- Seguimiento y fidelización: asegurar la satisfacción del cliente, gestionar incidencias, coordinar mantenimiento preventivo y contratos de servicio; identificar oportunidades de venta adicional.
- Gestión de ventas: mantener actualizada la cartera de clientes, cumplir con cuotas y objetivos, realizar pronósticos e informes de ventas.
- Coordinación interna: colaborar con marketing para campañas específicas del sector vinícola, con servicio técnico para instalaciones y mantenimiento, y con finanzas para cobros y garantías.
- Análisis de mercado y competencia: monitorizar tendencias del sector, precios y movimientos de la competencia; proponer mejoras de producto o servicio.
- Cumplimiento normativo y de calidad: asegurar que las soluciones cumplen normativas aplicables y estándares de calidad del sector alimentario y bebidas (seguridad alimentaria, higiene, trazabilidad cuando corresponda)

Requisitos de la persona candidata:

- Habilidades comerciales
- Orientación a resultados
- Empatía
- Negociación
- Comunicación persuasiva
- Capacidad de escucha
- Comprensión de procesos de vinificación y equipos de proceso (depósitos, prensado, filtración, fermentación, estabilización), automatización y control de procesos, familiaridad con cintas transportadoras y soluciones de manipulación.
- Movilidad, disponibilidad para viajar frecuentemente a clientes y ferias sectoriales, permiso de conducir
- Orientación al cliente
- Negociación y cierres
- Adaptabilidad y aprendizaje continuo
- Habilidades técnicas: lectura de planos o esquemas simples, interpretación
- de fichas técnicas
- Pensamiento analítico
- Trabajo en equipo, organización y gestión del tiempo
- Resiliencia
- Proactividad y resolución de problemas
- Gestión de cuentas clave

Horario: Jornada de Lunes a Viernes de 08:00 a 13:00 y de 15:00 a 18:00 h.

Salario: A negociar con cada candidato en función de su experiencia.

EXPORT AREA MANAGER - PENEDÈS (56 / 26)

Reportant el Director general, la persona candidata es responsabilitzarà de mantenir i ampliar la cartera de clients i mercats estrangers de la seva zona.

Responsabilitats principals:

- Gestió de Xarxa Comercial actual: Fidelització, seguiment i suport continu als importadors actuals. Buscar noves oportunitats comercials en mercats existents.
- Desenvolupament de Mercats: Obertura i consolidació de nous mercats
- Actualitzar informació sobre polítiques de preus, competències i canals comercials per a estratègies futures.
- Representar l'empresa a fires, esdeveniments dels nostres importadors i tasts internacionals per millorar notorietat i vendes.

Altres activitats:

- Executar processos operatius i de gestió de l´àrea.
- Gestió i manteniment del CRM

- Control del pressupost de despeses i justificacions segons els requisits d'empresa i organismes oficials.

Perfil cercat:

- Formació universitària en comerç exterior o similar.
- Experiència demostrable d'almenys quatre anys en llocs similars al sector vins, valorant experiència amb negociació en grans comptes i vins d'alt nivell.
- Nivell d'anglès indispensable alt (nadiu o bilingüe). Es valoren altres idiomes, principalment francès, alemany i xinès.
- Coneixements en tècniques de venda, màrqueting, negociació i enologia valorats.
- Alta disponibilitat per viatjar
- Residir a menys de 20 minuts de Vilafranca del Penedès

S'ofereix:

Incorporació immediata a jornada completa a projecte vitivinícola important, formació i desenvolupament professional, estabilitat i remuneració segons và

RESPONSABLE D'HOTEL I ENOTURISME- PENEDÈS (55 / 26)

Responsable d'hotel i enoturisme - Penedès (55/26)

Oferim l'oportunitat de formar part d'un projecte familiar del Penedès, vinculat al món del vi, el cava i l'enoturisme, en un entorn únic i amb contacte directe amb els nostres clients. Si t'apassiona el món del vi, l'enoturisme i l'atenció al client, ens agradaria conèixer-te.

FUNCIONS

• Gestió de les reserves, entrades i sortides dels clients.
• Atenció i informació als hostes durant la seva estada.
• Preparació i servei dels esmorzars.
• Organització i realització de visites d'enoturisme i tastos de vins i caves.
• Gestió diària de l'hotel.

REQUISITS DE LA PERSONA CANDIDATA

• Català i castellà: nivell alt.
• Anglès: imprescindible.
• Persona responsable, organitzada, amable i orientada al client.
• Bon tracte amb el client i capacitat de treball autònom.
• Es valorarà experiència en hoteleria, turisme, restauració o enoturisme.
• Disponibilitat per treballar caps de setmana (dissabte i diumenge).
• Vehicle propi per desplaçar-se al lloc de treball.

Escola
Enoturisme
Catalunya

HORARI: Jornada de 40 hores setmanals

ALTRES: Contracte: estable, amb 3 mesos de període de prova. Incorporació: a concretar.

RESPONSABLE ENOTURISME - PENEDÈS (54 / 26)

Busquem una persona per incorporar-se a al nostre equip i responsabilitzar-se de la gestió i realització de les activitats d'enoturisme al celler durant els caps de setmana (dissabte). La persona serà l'encarregada d'acompanyar els visitants durant tota l'experiència, des de la preparació de l'espai fins a la visita guiada, el tast de vins i la venda posterior.

FUNCIONS

- Rebre i acollir els visitants, oferint una atenció propera i professional.
- Realitzar les visites guiades al celler i explicar el projecte, la història, la filosofia i el territori del celler.
- Conduir els tastos i presentar els vins de manera clara i amena.
- Atendre les preguntes i necessitats dels visitants durant tota l'experiència.
- Gestionar la venda de vins i altres productes del celler un cop finalitzada la visita.
- Gestionar els cobraments i les tasques bàsiques associades a la venda.
- Recollir, ordenar i deixar preparats els espais després de cada activitat.
- Vetllar per la correcta presentació del celler i dels espais d'enoturisme.
- Fer seguiment de les necessitats de material per a visites i tastos i comunicar-les a l'equip.
- Col·laborar amb l'equip del celler en l'organització d'activitats especials i esdeveniments d'enoturisme.

REQUISITS DE LA PERSONA CANDIDATA

- Coneixements de sumilleria, enologia, viticultura o enoturisme.
- Es valorarà formació o experiència en turisme o atenció al client.
- Experiència prèvia en enoturisme, visites guiades o conducció de tastos serà valorada positivament.
- Persona atenta, amable i amb vocació de servei, amb facilitat per tractar amb el públic.
- Capacitat per comunicar-se de manera clara, propera i professional.
- Persona proactiva, responsable, organitzada i autònoma, capaç de gestionar les
- visites de principi a fi.
- Bona capacitat d'organització i gestió del temps, especialment en moments de més activitat.
- Interès i sensibilitat pel món del vi, el territori i la cultura del Penedès.
- Es valorarà el domini del català, castellà i anglès. Es valoraran altres idiomes.
- Disponibilitat per treballar principalment els caps de setmana.
- Carnet de conduir i vehicle propi per accedir al lloc de feina.

Escola
Enoturisme
Catalunya

HORARI: DISSABTES DE 10h A 14h (4 hores setmanals)

SALARI: 400€ / mes

CAMBRER/A RESTAURANT GASTRONÒMIC - PENEDÈS (51 / 26)

Cambrer/a pel restaurant gastronòmic, servei d'esmorzars, dinars i sopars. Visites al celler, tastos i menús degustació amb maridatge de vins. Hotel de 10 habitacions, 5 estrelles.

Funcions:
- Esmorzars servits a taula
- Servei de carta i menús degustació
- Servei Wine Bar
- Torn rotatiu

Requisits de la persona candidata:
- Capacitat d'aprenentatge
- Formació i/o experiència prèvia
- Idiomes: Català / Castellà i nocions d'anglès
- Carnet de conduir i vehicle propi
- Residència al Penedès

Condicions:
- Jornada de 40 hores setmanals
- Salari segons conveni d'hoteleria

CUINERS / CAMBRERS - PENEDÈS (50 / 26)

Personal per a nou projecte de restauració a Vilafranca del Penedès.

Necessitem incorporar immediatament:

- * 2 cuiners/es
- * 3 professionals de sala / cambrers/es
- Treballem de dimarts a diumenge, amb dilluns festiu, i salari segons conveni.

WINE EDUCATOR - GUIA ENOTURISME - PENEDÈS (49 / 26)

Funcions:

- Atenció als visitants: Visita enoturística + tast (preparació de tot a nivell de muntatge i recollida)
- Atenció botiga

- Atenció del wine bar

Tasques a desenvolupar:

- Ser Ambaixador i promotor de la Família Torres i Jean León compartint la nostra passió pel vi.
- Generar una experiència enoturística excel·lent que satisfaci les expectatives dels visitants.
- Promoció, prescripció i venta directa dels vins i brandis de la Família Torres a la tenda.
- Visites turístiques i professionals.
- Fomentar aprenentatge dels visitants adaptant-se a la interlocució en funció del seu grau de coneixement.
- Preparació, muntatge i desmuntatge de cates, maridatges i emplatat dels mateixos.
- Suport en events i tasques administratives com la gestió de reserves, coordinació de l'agenda i servei d'atenció al client en col·laboració amb equip de reserves i operacions.

Requisits de la persona candidata:

- Grau o Llicenciatura en Turisme / Sommelier / Guia Turístic / Traducció e interpretació o similars.
- **Idiomes:**
  - Català, castellà i anglès: fluids.
  - Valorable un quart idioma.
- **Treball en equip.**
- Persona polivalent, relacional, ordenada, dinàmica i resolutiva amb caràcter comercial. Autònoma, amb ganes d'aprendre, ambiciosa, orientada a servei i resultats. Proactiu, respectuós amb la multiculturalitat, precís, flexible, orientat a la eficiència i optimista.
- Bon comunicador, planificador i eficient gestor de tasques i recursos.
- No es necessari experiència prèvia, encara que es valorarà positivament.

Condicions:

- **Sou a convenir** segons experiència i vàlua de la persona candidata.
- **Jornada:** disponibilitat per treballar segon necessitats i temporada.

Altres:

- Ofereixen un paquet competitiu de beneficis que inclou, retribució flexible, descomptes en productes, pla de pensions, assegurances de vida i possibilitat de seguir un pla d'aprenentatge tant intern com extern enfocat al teu desenvolupament professional.

Escola
Enoturisme
Catalunya

ENOTURISME - PENEDÈS (48 / 26)

Funcions:

- Atenció als visitants: Visita enoturística + tast (preparació de tot a nivell de muntatge i recollida)
- Atenció botiga
- Atenció del wine bar
- Atenció de visites clients (importadors, restaurants, distribuïdors): fer-los la visita i tast.
- Gestió comercial: crear xarxa i contacte amb agències que ens puguin portar visitants, tant nacionals com internacionals.

Requisits:

- Imprescindible molt bon nivell d'anglès
- Vehicle propi
- Mínima experiència en atenció al públic
- Flexibilitat per adaptar-se a un canvi d'horari puntual
- Capacitat per treballar de forma autònoma i liderar el projecte enoturístic

Condicions:

- Mitja jornada (20h setmanals / 5h diàries de dijous a diumenge)
- Horari de matins

PERSONA PER ENOTURISME - PRIORAT (47 / 26)

Tasques:

- Realització de visites
- Winebar
- Atenció a la botiga

Requisits

- Experiència i/o formació en enoturisme
- Anglès

Condicions

- Mitja jornada de divendres a diumenge
- Possibilitat d'allotjament

Escola
Enoturisme
Catalunya

COMERCIAL GRANS COMPTES I EXPORTACIÓ - PENEDÈS (46 / 26)

Es requereix:

- Ser entès en el sector del vi
- Parlar i escriure Anglès
- Parlar i escriure Català
- Parlar i escriure Espayol
- Carnet de conduir
- Cotxe propi per al seu ús privat
- Residència habitual aprop dels nostre cellers: Alt Penedès, Anoia, Conca Barberà, Tarragonès
- Disponibilitat per treballar caps de setmana i/o festius Disponibilitat per viatjar

Es valorarà:

- Titulació Somelier o Enologia
- Experiència comercial mínim dos anys en el sector dels vins exportació
- Parlar Alemany
- Il·lusió per el món de les vinyes i el vi

Oferim:

- Portafolis amb els nostres vins i escumosos, molts premiats anualment
- Sou fixe més comissions i incentius
- Telèfon, tablet, ordinador portàtil
- Cotxe d'empresa